



あなたも変わる!
「変身会」
メンバー募集中!!

くりちゃんの「変わる税理士 変わらない税理士」

ホントは、とて変わりたいあなた
におくる「変わるための科学」

栗原会計事務所 所長 税理士 栗原邦夫

誰だっ!?「変わりたく」の理由を話そう

2013年現在、税理士は7万人を超えており、やや増加傾向にあるんです。正直キツツイですよ、ここ最近の税理士業界は。特に独立したての税理士はキツツイ人、けっこう多いんじゃないですか? なせなら、かく言う俺も独立したころはおんなじでしたから。

でも、何人かいますよね、めざましい活躍をしている税理士も。「いいなあ。うちもそうなりたいなあ」「でも、どうやってんだろ?」「うちにもできるんだろ?」「誰か教えてくれよ」なんてことを、あなたも一度や二度は思ったコトがあるんじゃないでしょうか?

これ、あなただけじゃないですよ。たぶん誰もが「変わりたい」って思ってます。そう、みんな「変わりたい」んです。俺もあなたも。役に立つ税理士に。頼りにされる税理士に。自信を持った税理士に。儲かる税理士に。カッコいい税理士に。

でも「変わる」ってそう簡単なものじゃありません。そもそも、人間のプログラムが、そう簡単には変わらないようにできてるんですもん。

じゃあ、どうやって変わるの?

だから、そのプログラムに逆らってまで「変わる」ためにはそれなりの「戦略や戦術」が必要になってきます。

たとえば、「きっかけ」がそう。「導いてくれる人」もそう。「環境(付き合う人)を変える」のもそう。「志を同じくする仲間に出られる」のもそう。そういうコトをひとつひとつ丹念にそろえていって、「変わりにくい」はずの自分のプログラムに抗うんです。

そんなことを、「後輩の税理士」に伝えようとして、実務経営サービスさんと活動を共にしている筆者が、その「変わるための科学的な活動」についてレポートしたり勧誘(?)したりするコーナーです。

セミナー報告

去る7月4日、実務経営サービスさん主催の「ダイレクトメール作成セミナー」にて、筆者のコーナーを1時間ほどいただきました。

年間70万円の広告費で1000万円の新規客を獲得し続けているダイレクトメールのお話をさせていただきました。

40名の参加者さんは、皆様熱心に聞いてくださいました。具体的な質問もたくさんいただき、本当にありがとうございました。

また、急ぎで行われた懇親会であったにもかかわらず、東北、名古屋、大阪などの遠方からの方も含めて、



セミナーで語る筆者

「変身会」(ランチ会)報告

去る7月25日、実務経営サービスさんからほど近い、個室食事処において、「変身会」というランチ会を開催しました。

「ダイレクトメールについて」「変わりたいのに変わらない」「始めたことが続かない」などの、リアルな質問がてんこ盛り、あつという間の3時間でした。

参加者の皆様とは、その後フェイスブックページを作成し、毎日毎日、アツいやとりを続けています。その中でも、毎日熱心に投稿を続けてくださっている三田薫さんとのやりとりの記録を、「税理士 三田薫 変化の軌跡」として紹介、連載させていただきます。

「変わりたいのに変わらない」あなたも、栗原と一緒に三田さんのような体験をしてみませんか?

毎月開催の「変身会」、詳細を知りたい方は、ウェブサイトを(<http://kuriradio.jp/henshinkai>)を参照してください。このサイトのQRコードはこちらです。

QRコードはこちらです。

税理士三田薫変化の軌跡

あとがきと告知

ランチ会参加者の三田さんは、集客などさまざまな不安を抱える毎日ですが、目の前の申告業務から逃げるわけにもいかず、変わりたいのに「日常の引力」に引っ張られて、うまくいかないようです。

そんな三田さんがランチ会に参加し、その後筆者とのフェイスブックページでのやりとりを通じて、「人はたった十日余りでここまで行動や考え方が変わるものなのか?」と、筆者を驚かせてくれた、その記録を連載していきます。

正直、今、税務以外のマーケティングの知識や、勉強の仕方などについて、「何をどうやってやったらいいのか、実はよく分からない」という方は、三田さんとご自分を重ねてご覧になってみてください。きっと何かしらのヒントがそこにあるはずです。

「やりとりの本文」は長いので、詳細はウェブサイト(<http://kuriradio.jp/kiseki>)をご覧ください。ね。QRコードはこちらです。